

- [Notre entreprise](#) [Notre savoir-faire](#) [Nos domaines d'activité](#) [Nos réalisations](#) [Notre actualité](#) [Nous rejoindre](#) [Contact](#)

[Accueil](#) > [Nous rejoindre](#) > Stage Ingénieur Commercial – Paris – H/F

Nous rejoindre

Stage Assistant Communication – Nantes – H/F
Stage Chargé d'études BIM – Nantes – H/F
Stage Comptabilité – Nantes – H/F
Stage Ingénieur Commercial – Nantes – H/F
<b>Stage Ingénieur Commercial – Paris – H/F</b>

**STAGE INGÉNIEUR COMMERCIAL – PARIS – H/F**

**Poste et missions :**

Au sein de notre agence de Paris, vous intégrerez notre équipe commerciale spécialisée sur les marchés privés (acteurs de l'immobilier, de la grande distribution, de la logistique, de la santé et de l'industrie, entre autres). En appui du Chef de Marché, vous participez à l'accompagnement de nos clients dans leurs projets d'AMO, MOE et d'Ingénierie Environnementale. Porteur des valeurs de l'entreprise, vous apportez une attention particulière à la prise en compte des besoins de nos clients dans l'ensemble de vos missions.

Plus précisément, vos missions seront les suivantes :

Vous effectuez du mapping d'entreprise : organisation, identification des contacts clés (direction générale, direction patrimoine/immobilier, responsable énergie...)

Vous menez une prospection téléphonique dynamique auprès des acteurs de l'immobilier et portez à la connaissance des clients nos prestations et notre savoir-faire.

Vous assurez la prise de RDV auprès des clients

Vous rédigez les comptes-rendus de réunions

A chaque étape, vous mettez à jour le tableau de suivi commercial

Vous êtes force de proposition dans le cadre de l'amélioration continue de nos process.

Sur certains dossiers, vous pouvez être amené/e à intervenir en soutien des autres membres de l'équipe commerciale.

Le stage est à pourvoir à partir du 1er trimestre 2017 pour une durée de 4 à 6 mois (ou pendant votre année de césure).

**Que pouvons-nous vous proposer ?**

Devenir stagiaire au sein d'ALTEREA vous permet de découvrir nos métiers, mais aussi d'approcher le monde de l'entreprise à travers des missions valorisantes et responsabilisantes.

Véritable complément à votre formation théorique, nous vous garantissons une mission responsabilisante au coeur de l'activité et en cohérence avec votre cursus. qui vous préparera à une prise de poste à la fin de vos études.

Un tuteur expérimenté vous transmet son savoir-faire, suit votre évolution et vous confie des tâches plus complexes et plus d'autonomie, si votre progression le permet.

**Profil :**

De formation Bac +3/Bac + 5 à dominante commerciale, vous justifiez idéalement d'une première expérience dans le domaine de la construction ou de l'ingénierie (bâtiment, énergie, environnement). Vos connaissances de l'immobilier et/ou des marchés privés (acteurs de l'immobilier, de la grande distribution, de la logistique, de la santé et de l'industrie, entre autres) seront un atout pour votre candidature.

Votre compétence en gestion de la relation client tout comme vos qualités d'organisation, de rigueur et de dynamisme, associées à une aisance relationnelle et rédactionnelle, font de vous un(e) interlocuteur (interlocutrice) privilégié(e), tant au sein de notre équipe que pour vos clients.

Vous disposez d'une maîtrise certaine des outils bureautiques classiques (Pack Office et Outlook). Idéalement, vous connaissez les logiciels « Explore » et « La Place de l'Immobilier ».

**Localisation :**

Paris

**Rémunération :**

Indemnités de stage + Tickets Restaurants + remboursement 50% carte de transport

**Transmission des candidatures :**

CV + **lettre de motivation** + **disponibilités** à adresser par email à l'attention de Johanna GILBERT, à l'adresse [recrutement@alterea.fr](mailto:recrutement@alterea.fr), sous la référence Stage\_ICP.



[Annonce précédente](#) [Toutes nos annonces](#) [Annonce suivante](#)

Contactez-nous

Découvrez notre savoir-faire

